



## La solution complète de GESTION RELATION CLIENT pour l'Enseignement commercial

### La gamme logicielle Quick Business

• **La version Lite permet l'apprentissage des fonctionnalités premières d'un logiciel de Gestion Relation Client. Elle a été proposée afin de permettre un premier apprentissage de l'outil (possibilité de migration ultérieure en version Pro).**

• **La version Pro permet la gestion de l'activité commerciale de A à Z et répond parfaitement au référentiel de l'enseignement commercial.**

Quelle version choisir ?	LITE	PRO
Gestion des prospects, clients, sociétés	■	■
Gestion des contacts	■	■
Gestion des actions, agenda, planning	■	■
Synchronisation avec des nomades	■	■
Synchronisation avec Outlook®, Lotus Notes® et PDA	■	■
Gestion des campagnes marketing direct	■	■
Personnalisation et gestion des droits d'accès	■	■
Imports/exports et lien vers les standards du marché	■	■
Gestion des affaires, suivi des projets et de la production	■	■
Objectifs par client ou actions	■	■
Reporting par commercial, clients, actions	■	■
Module note de frais	■	■
Gestion des tarifs (produits ou services)	■	■
Objectifs par produits	■	■
Edition de devis, bon de commandes...	■	■
Gestion des livraisons	■	■
Reporting par produits/services vendus	■	■
Gestion des abonnements et produits de location	■	■
Gestion des achats (marge prévisionnelle, brute, nette)	■	■
Gestion des stocks et inventaires	■	■
Gestion de la facturation	■	■
Gestion de commandes	■	■
Gestion des règlements, échéanciers, impayés	■	■
Export vers la comptabilité	■	■

- **Configurations adaptées à toutes les situations : exercices, simulations en groupe, partage d'une base de données à distance, création de nouvelles bases de données, etc.**

*Le logiciel peut être utilisé en version monoposte, client/serveur, client léger ou nomade (toutes les configurations sont livrées dans le Pack Education).*

*Compatible MAC/PC.*

- **Un logiciel simple à installer et à administrer**
- **Une interface totalement personnalisable**
- **Des outils de communications intégrés**

*Synchronisation des données avec Microsoft Outlook, Lotus Notes et PDA*

*Export direct des données vers Excel, enregistrement des documents dans Word. Fonctionne avec Way Pro (Loxane) et Géoconcept.*

*Gestion intégrée des documents électroniques*



## La solution complète de GESTION RELATION CLIENT pour l'Enseignement commercial



# PACK EDUCATION

La solution Gestion Relation Client professionnelle  
choisie par plus de 480 établissements  
dispensant des formations commerciales



**Quick Business est le seul logiciel de Gestion Relation Client à avoir obtenu le label "Reconnu d'Intérêt Pédagogique" par le Ministère de l'Éducation Nationale.**

« Quick Business est un logiciel professionnel de gestion de l'activité commerciale et des forces de vente. Dans la version allégée, Quick Business couvre l'ensemble des activités de prospection et de suivi de l'activité commerciale d'une force de vente. Dans la version « Pro », il permet en outre le management de la force de vente et le suivi de la politique commerciale d'une entreprise. Il peut notamment être utilisé en BTS NRC, dans les 4 disciplines professionnelles. »

Source : [www.educnet.education.fr](http://www.educnet.education.fr)

**Un programme de partenariat et d'accompagnement unique avec l'Enseignement commercial grâce à une formule qui inclut tout :**

➤ **Le déploiement illimité des licences du logiciel Quick Business sur votre site,**  
Les étudiants peuvent l'installer chez eux ou sur leur lieu de stage (en version monoposte) et les professeurs peuvent également l'installer à la maison.

Toutes les configurations sont proposées : monoposte, client/serveur, client léger, nomade : Il est donc possible de créer n bases de données et de les partager. Le logiciel de gestion du recrutement et des Ressources Humaines Quick Search est également inclus.

➤ **Assistance technique illimitée à tous les enseignants,**

Par e-mail, téléphone, sans aucune limitation dans le temps. Accompagnement et suivi régulier grâce à notre forum d'échanges et FAQ.

➤ **Toutes les mises à jour et nouveaux logiciels inclus**

Elles sont proposées aux établissements scolaires avant chaque rentrée scolaire.

Les nouveaux logiciels édités par Yellowstone Software sont également inclus (logiciel de GRC YellowBox CRM 100 % Web, par exemple).

➤ **De nombreux supports : Bases de données fictives, exercices et études de cas.**

- une base de données Exemple comprenant des milliers de fiches fictives,
- deux études de cas (version Lite et version Pro),
- une présentation animée d'introduction à la GRC,
- un support de cours permettant l'apprentissage des fonctionnalités de base (+ animation),
- un guide de prise en main (+ animation),
- bases de suivi de projet pré-paramétrées pour suivre l'activité du site : suivi des projets, étudiants, partenaires, professeurs, etc.

➤ **Tarifs :**

**Pack Education Version Lite : 2000 € HT.**  
**Pack Education Version Pro : 4000 € HT.**

Formation sur site (conseillée) : 900 € HT/jour (prise en charge Fonds de formation)



**Manuels pédagogiques et études de cas disponibles chez nos partenaires éditeurs :**



FontainePicard

